

Arturo J. Cabrera T.

Madrid, España | +34 627 407 093 | arturocabrera1998@gmail.com | www.linkedin.com/in/arturojcabrerat

EDUCACIÓN

International Business Management with Specialization in Finance

septiembre 2019 – junio 2022

Geneva Business School | Madrid, ES

Master Dirección de Finanzas Corporativas

noviembre 2024 – julio 2025

IE University | Madrid, ES

HABILIDADES

Técnicas: Microsoft Excel, Microsoft Office 365, Workspace, Zoho.

Idiomas: Español (nativo), Inglés (fluido, C2), Alemán (básico, A2).

Generales: Capacidad para identificar y resolver problemas / Adaptabilidad / Facilidad para adquirir nuevos conocimientos /

Habilidad para planificar, ejecutar y supervisar proyectos / Liderar equipos hacia el cumplimiento de objetivos / Gestión eficaz

bajo presión / Estrategia de ventas, relaciones públicas y fidelización de clientes.

EXPERIENCIA LABORAL

Analista Financiero / Manager Financiero

septiembre 2022 – julio 2025

J.C. Marlin Capital | Madrid, España

- Desarrollé modelos financieros y presentaciones para activos distressed (NPLs), con especial foco en hoteleros y de salud; de los adquiridos, gestioné carteras con un outstanding debt balance de €85M.
- Elaboré materiales estratégicos de inversión, contribuyendo a la captación de €10M que crecieron hasta €19M (+90%) en 15 meses. Y posteriormente al levantamiento de €25M adicionales, actualmente en inversión.
- Gestioné la transición tecnológica de la empresa migrando con éxito todo el ecosistema corporativo de Google Workspace a Microsoft 365, logrando una optimización de la colaboración interna.
- Lideré más de 50 entrevistas y coordiné la integración de 5 profesionales, reforzando el área de Recursos Humanos.
- Apoyé en contabilidad y control financiero, asumiendo funciones de respaldo en periodos de alta carga para garantizar la precisión del reporting.
- Participé activamente en reuniones estratégicas y de comité de inversión, respaldando con análisis financieros y de mercado la toma de decisiones clave.

Fundador – Director & CFO

junio 2020 – agosto 2021

Insomnio | Caracas, Venezuela

- Fundé y dirigí la primera empresa de comida rápida con delivery nocturno 24H en Caracas, gestionando finanzas, estrategia, logística y operaciones.
- Alcancé una facturación promedio de USD 1.200 diarios (operando 4 días por semana), consolidando un modelo rentable y escalable.
- Dirigí un equipo de 11 empleados y coordiné relaciones con más de 20 proveedores, logrando condiciones de financiación preferenciales con los principales.
- Negocié y ejecuté una alianza estratégica con la empresa líder de delivery en Caracas, asegurando posicionamiento app y web, órdenes recurrentes y promociones destacadas.
- Vendí mi participación en la compañía alcanzando un retorno 10x sobre mi inversión inicial.

Gerente de Ventas

marzo 2020 – junio 2020

Mar A Casa | Caracas, Venezuela

- Gestioné las operaciones de ventas y logística en el transporte de pescado fresco a distintos puntos de distribución y clientes finales durante la pandemia.

Asesor Financiero

octubre 2019 – marzo 2020

OVB Allfinanz | Madrid, España

- Asesoré a clientes en planificación financiera personal, diseñando soluciones en seguros y planes de ahorro adaptados a sus necesidades.